

Wann ist die **beste Startzeit** für den Verkauf? Wann soll der **Kaufpreis** auf unserem Konto sein? Welche **Unterlagen** müssen sofort da sein? Wie würden Sie die Immobilie für die richtige **Zielgruppe präsentieren**? Wie wirkt sich der **Energieausweis** auf unseren Verkauf aus? Auf welche **Kaufverhinderungs-Argumente** müssen wir antworten können? Wie lange können wir dann hier noch **wohnen bleiben**? Helfen Sie auch bei der Suche eines **neuen Zuhauses**? Und **wie schnell** geht das? **Welche Kosten** hätte ich, wenn Sie die Vermarktung übernehmen würden? Wie funktioniert ein **Kaufvertragsentwurf**, den eine Käuferbank vorab will? Gibt es **Fallstricke** bei der Übergabe?

DAHEIM
by DAS WEISSE:BUERO

Franck Winnig's DAS WEISSE BUERO
Wallstraße 10 | 23879 Mölln |
Tel. 04542 - 829 25 59 | Fax 829 22 14

www.daheim-daheim.de

GUTSCHEIN

... für eine **kostenlose Ist-Analyse** Ihrer Immobilie.
Preiseinschätzung und Vorschläge für eine Zielgruppenpositionierung. Aktuelles Kaufverhalten der Suchenden in Ihrem
Umkreis. Persönlicher Vermarktungsvorschlag. Wert: 249 Euro.

DAHEIM
by DAS WEISSE:BUERO

Franck Winnig

DARF ICH
MICH
IHNEN
VORSTELLEN

WIR FINDEN KÄUFER.

Telefon 04542- 829 25 59